



VI CONVENCIÓN DISTRIBUIDORES SIE
2009 | NOV 3 | BARCELONA



DOSSIER DE PRENSA
VI Convención de Distribuidores
3 de noviembre de 2009

Presentación

Bienvenidos/as a la **VI Convención de Distribuidores de SIE**.

Ilusión por crecer es el lema de la convención de este año. Una ilusión que, en los tiempos que corren, sólo nos la puede dar la tranquilidad de un buen producto, una buena gestión y como no, la dedicación de todas las personas, trabajadores, distribuidores y partners que formamos este pequeño-gran equipo que es SIE.

Son muchas las **novedades** que queremos presentaros: las mejoras de la nueva versión 8, las alianzas con nuevos partners para ofreceros mejores soluciones, la campaña de Adwords para la adquisición de nuevas referencias a través de Internet, los cursos online, el cambio de look de la web de SIE... entre otras muchas cosas. Y todo ello en un entorno inmejorable como es el **Hotel Rey Juan Carlos I de Barcelona**.

Ya es el sexto año que nos reunimos con nuestros distribuidores certificados en toda España y como cada edición contaremos con la colaboración activa de algunos de vosotros en las **mesas de trabajo**, presentando las nuevas aplicaciones verticales desarrolladas para enlazar con Nexus, así como la presencia de Microsoft, nuestro partner tecnológico.

Después del trabajo tendremos doble ración de **magia e ilusión con Magnolo & Lays** y con nuestro tradicional **sorteo** daremos paso a un delicioso **almuerzo de trabajo** servido por Prats Fatjó en el Salón Azul del hotel. Para concluir el día os llevaremos a recorrer la **ruta literaria de la Catedral del Mar** por el casco antiguo de Barcelona. Una experiencia que no os podéis perder!

Esperamos que disfrutéis de la convención.



Xavier Ciáurriz y Narcís Magriñá
Gerentes

Sobre SIE

SIE, Sistemas de Información Empresarial

Desde 1991, en **SIE** hemos ido evolucionando en el desarrollo de software de administración y gestión de empresas para especializarnos en la gestión integral de Pymes.

Nexus . En ERP la selección natural

Nuestra gama de productos **Nexus** se basa en la funcionalidad y la eficacia para adaptarse a las necesidades de cada empresa y a las nuevas tecnologías de la información.

Nexus se distribuye exclusivamente a través de nuestro **canal de distribuidores**, implantado a nivel nacional, previamente seleccionados, formados y certificados por la compañía con el objetivo de ofrecer un servicio de alto valor añadido, exigido por todos los usuarios de nuestras aplicaciones. En la actualidad contamos con una red de más de 500 distribuidores certificados y 8.500 usuarios registrados que utilizan alguna de nuestras gamas de productos de gestión empresarial.

Nuestros clientes y distribuidores cuentan en todo momento con el respaldo del **Servicio de Atención al Cliente** de **SIE**. Un equipo de profesionales que les facilita el continuo mantenimiento y actualización de sus aplicaciones, les ayuda a obtener el máximo rendimiento de su software de gestión y resuelve cualquier duda que se les presente en su gestión diaria.

Ficha técnica

Lugar:	Hotel Rey Juan Carlos I (junto al Palacio de Congresos de Catalunya) Avda. Diagonal 661-671 08028 Barcelona
Fecha:	3 de noviembre de 2009
Distribuidores invitados:	500 distribuidores
Prensa técnica invitada:	8
Instalaciones y servicios:	Sistema de exposición audiovisual Ponencias en Power Point Mesas de trabajo Transporte SIE-Hotel Rey Juan Carlos I-SIE Servicio de bar Catering Servicio de guardarropía
Condiciones de inscripción:	Inscripción gratuita
Actividades:	Ruta literaria “La Catedral del Mar”
Propuestas de alojamiento:	Hotel Sunotel Aston*** Hotel Sunotel Central**** Hotel City Park Nicaragua****

Ponentes

Ponentes SIE



Xavier Ciáurriz
Director Gerente de SIE



Narcís Magriñá
Director Gerente de SIE



José Luis Campo
Director Comercial de SIE



Jaume Barris
Director Marketing de SIE

Ponentes invitados



Manuel Moreno
Gerente de Solusoft



Jesús González
Product Manager Software de Telesoftware



Luis Medina
Gerente de STR



David Ribera
Gerente de SAI



Jordi Salvadó
Director Regional Apesoft



Ana Serrano
Product Manager de Microsoft Ibérica

Programa

- 9.15 h **Punto de encuentro en SIE**
Traslado en autocar al Hotel Rey Juan Carlos I (opcional)
- 9.30 h **Inscripción y entrega de acreditaciones**
- 10.00 h **Bienvenida a la VI Convención de Distribuidores de SIE 2009**
- 10.10 h **Presentación Institucional:**
- Visión global y estrategias a corto y medio plazo a cargo de *Xavier Ciáurriz* y *Narcís Magriñá*, Gerentes de SIE
 - Presentación de políticas comerciales a cargo de *José Luis Campo*, Director Comercial de SIE
 - Comunicación, Marketing e Internet a cargo de *Jaume Barris*, Director Comercial de SIE
- 11.00 h **Coffee-break**
- 11.30 h **Mesas de Trabajo**
- 13.30 h **Ilusión y magia con Magnolo & Lays**
- 14.20 h **Sorteo**
- 14.30 h **Almuerzo de trabajo**
en el Salón Azul, junto a los jardines del hotel
- 16.30 h Actividad de ocio: **Ruta literaria “La Catedral del Mar”**
- 20.00 h **Clausura y traslado en autocar a SIE (opcional)**

Mesas de Trabajo

MESA 1 E-COMMERCE a cargo de Manuel Moreno, Gerente de **SOLUSOFT**.

Solución B2B y B2C para la venta en Internet, ahora con nuevas funcionalidades y módulos adicionales.

MESA 2 NEXUS NÓMINAS a cargo de Jesús González, Product Manager Software de **TELESOFTWARE**.

El nuevo módulo para la gestión de nóminas, Seguridad Social e IRPF que incorpora la nueva versión 8 de Nexus.

MESA 3 NEXUS OCR a cargo de Luis Medina, Gerente de **STR**.

Aplicación para el registro rápido de facturas con el escáner de facturas que aporta sencillez a la tarea de introducir facturas, gestionar la cartera y generar el correspondiente asiento contable.

CRM GOLDMINE a cargo de David Ribera, Gerente de **SAI**.

La integración de los ERP con soluciones CRM cada vez está más demandada por las empresas. La conexión de Nexus ERP con el CRM Goldmine da cumplida respuesta a esta necesidad.

MESA 4 LA E-FACTURA a cargo de Xavier Ciáurriz, Director Gerente de **SIE**.

Facturación electrónica para el proceso de compras y ventas de la empresa. Un proceso que revolucionará la facturación de nuestro país y que ya tenemos a nuestra disposición en Nexus.

MESA 5 NEXUS ANALYTICS a cargo de Jordi Salvadó, Director Regional de **APESOFT**.

Nueva herramienta de análisis de negocio mediante Dashboards y Cuadros de Mando para la toma de decisiones de las empresas. Integrado con nuestro ERP Nexus.

MESA 6 NEXUS BI y NEXUS EXCEL SERVER a cargo de Narcís Magriñá, Director Gerente de **SIE**.

Completa funcionalidad de Business Intelligence incorporada en el cuadro de funcionalidades del nuevo Nexus. Y la presentación de nuevas plantillas para Nexus Excel Server a partir de Hojas de Cálculo.

MESA 7 WINDOWS 7 a cargo de Ana Serrano, Product Manager de Microsoft Ibérica.

Presentación de las últimas novedades de la nueva plataforma operativa de Microsoft.

Almuerzo de trabajo



Salón Azul. Hotel Rey Juan Carlos I
Prats Fatjó Catering Service

Montaditos de tomate y berenjena
con queso fresco de Burgos

Guisado de ternera
con verduras y patatas al vapor

Flan de chocolate con salsa de naranja

Vino selección Prats Fatjó
Cafés

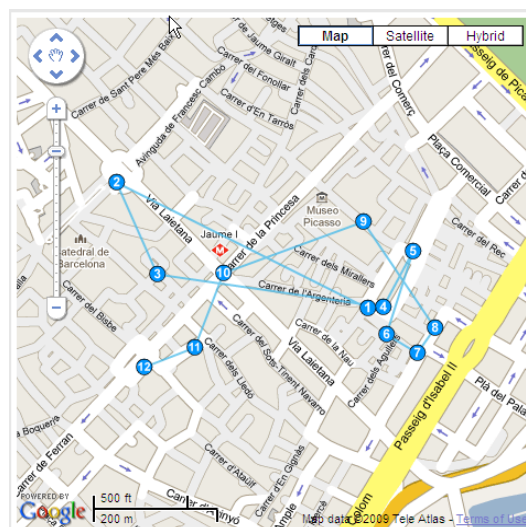
Actividad lúdica

Ruta literaria “La Catedral del Mar”



SIE les invita a viajar en el tiempo para descubrir los escenarios de la apasionante novela de Ildefonso Falcones “La Catedral del Mar”. De la mano de su personaje, Arnau Estanyol, conoceremos los lugares que recorrió este siervo fugitivo en Barcelona hace casi 700 años, en plena época feudal.

La ruta tendrá como punto de inicio las letras de Barcino de la Plaza Nova y terminaremos en la Plaza de Santa Maria del Mar, con una duración aproximada de 2 horas.





Promoción y Publicidad

Campaña de notas de prensa en medios especializados:



Convocatoria on-line:

Página web : www.sie09.webnode.com

Notas de prensa en la web de SIE: www.websie.com y en el blog corporativo:
www.siepress.com

Convocatoria mailing

Mailing enviado a nuestros 500 distribuidores certificados y a todos los representantes de prensa tecnológica nacional.

Dossier de prensa

Puede descargarse este Dossier de Prensa en formato .pdf en la página web de la VI Convención de Distribuidores SIE: www.sie09.webnode.com.

Reportaje fotográfico

www.sie09.webnode.com contará con un espacio reservado para poder descargar las imágenes recogidas durante el evento.

Nota de prensa

SIE PREPARA SU VI CONVENCIÓN DE DISTRIBUIDORES

El martes 3 de Noviembre, el fabricante nacional de software de gestión empresarial, celebrará su VI Convención de Distribuidores, en la que mostrará a su canal la marcha de la compañía durante este año y las líneas maestras de su estrategia a corto y medio plazo para continuar afianzándose como una de las empresas 100% españolas más importantes en este competitivo sector, dominado por las grandes multinacionales. Se espera que en esta actual Convención asistan unas 130 empresas pertenecientes a su canal de distribución a nivel nacional.

En esta edición la convención tendrá lugar en el renombrado Hotel Rey Juan Carlos I de Barcelona, con unos estupendos jardines y zonas de esparcimiento para disfrute de los asistentes, y tiene prevista durar todo el día. Como ya es tradición en las Convenciones de SIE, el fabricante de software de gestión contará con la colaboración activa de sus propios distribuidores y distintos partners, que presentarán en las diferentes mesas de trabajo que se organizan las soluciones verticales que han desarrollado y han sido enlazadas con las soluciones de gestión Nexus e incorporadas al portfolio de productos de la empresa, así como la integración de Nexus con otras soluciones de gestión empresarial, lo que constituye uno de los puntos fuertes de la Convención.

En la presentación institucional SIE desplegará frente a sus distribuidores las principales líneas de acción emprendidas en un año difícil por la situación económica y que marcarán las pautas para lo que queda de año y el primer semestre de 2010. Entre ellas destacarán el esfuerzo en I+D de la Compañía, la adquisición de Expert Manager, empresa especialista en TPV para el sector de la restauración, o la compra del 10% de la empresa Tangram Wireless Systems, especialista en soluciones de movilidad.

Otros puntos importantes serán la culminación de Nexus CRM Web, la nueva versión de Nexus V9 ya preparada para Windows SQL 2008 y para el nuevo sistema operativo Windows 7, la incorporación a su portfolio de productos de Nexus Nóminas y la inclusión de un completo módulo de inteligencia de negocio dentro de las funcionalidades de Nexus, como es Nexus BI.

En esta Convención también se destacará el esfuerzo de la Compañía en su inversión en publicidad, marketing y comunicación, tanto on-line como en los medios

tradicionales, para conseguir mejorar el reconocimiento de marca y el generar nuevos leads y referencias como apoyo al canal de distribución.

Y tras las presentaciones institucionales y las mesas de trabajo, SIE ha preparado un acto de ilusionismo y magia a cargo de Magnolo, como plasmación artística al título de nuestra VI Convención: "Ilusión por crecer", así como sorteos, para acabar con un almuerzo de trabajo en los mismos jardines del Hotel Rey Juan Carlos I.

Posteriormente se iniciará la actividad lúdica que forma parte de la Convención de la Compañía que, en esta edición, transcurrirá por los lugares más emblemáticos y monumentales de la Barcelona medieval, en pleno Barrio Gótico, cerrando de esta manera su VI edición.

SIE CIERRA CON ÉXITO SU VI CONVENCIÓN DE DISTRIBUIDORES

SIE, fabricante nacional de software de gestión empresarial, celebró el martes 3 de Noviembre, su VI Convención de Distribuidores, en el que mostró al canal los resultados obtenidos durante este año 2009 así como las grandes líneas estratégicas de la Compañía a corto y medio plazo en un sector tan competitivo como el del software de gestión.

El encuentro tuvo lugar en el emblemático Hotel Rey Juan Carlos I de Barcelona, al que acudieron más de 100 distribuidores certificados de SIE, de todo el territorio nacional, que durante la mañana atendieron a los proyectos de futuro del fabricante de software, así como a las mesas de trabajo en el que trataron en profundidad las nuevas soluciones incorporadas al portfolio de productos de la compañía así como los enlaces con soluciones horizontales de otros fabricantes. La Convención se cerró con la actuación de ilusionismo, a cargo del Mago Mag-Nolo, para dar cuerpo al lema de esta convención que ha sido el de “Ilusión por crecer”, un almuerzo de trabajo en los salones del Hotel Rey Juan Carlos I y una visita por el barrio gótico de la ciudad de Barcelona siguiendo el argumento de la famosa novela “la Catedral del Mar” de Idelfonso Falcones.

Durante la presentación institucional los máximos responsables de la Compañía reconocieron un 15% de descenso en sus ventas en consonancia a la crisis generalizada que atraviesa el país, aunque lanzando un mensaje de optimismo al canal en un periodo en el que las oportunidades de proyectos y de negocio están más abiertas que nunca y con el que prevén recuperar la facturación que tuvieron el año pasado en este próximo 2010.

También se desgranaron los acuerdos con diversos fabricantes de software horizontal, como puede ser con A-3, Apesoft y Goldmine para permitir una mayor oportunidad de negocio al canal. También anunciaron la compra total de la empresa Expert Manager, especialista en TPV táctil y la adquisición del 10% de Tangram Wireless Systems, dedicada a la gestión de almacenes por radiofrecuencia, incorporando los diversos productos de estas compañías a su portfolio de producto.

También tuvo un lugar destacado el adelanto de la presentación de Nexus CRM Web, el primer paso de la compañía de su proyecto ERP Web como entrada al mundo on-line en un plazo de 3-4 años, en el que Nexus ERP se moverá en la web al tiempo que

mantendrá su modelo cliente-servidor. Por ahora Nexus CRM Web tiene previsto su lanzamiento en el mercado durante el primer trimestre de 2010.

En la presente Convención SIE ha contado con la participación y colaboración de Microsoft, del cual es Certified Gold Partner

En una segunda parte los participantes acudieron a las diferentes mesas de trabajo que se realizaron y que constituyen el plato fuerte de la Convención. SIE organizó las referentes a la E-Factura y la de Nexus BI, el nuevo módulo de inteligencia de negocio que se ha incorporado al ERP Nexus como un bloque de funcionalidades de la aplicación y sin coste para el usuario.

Telesoftware, del grupo Walters Kluver, presentó Nexus Nóminas, la última incorporación al portfolio de productos de SIE. Apesoft mostró al canal su aplicación de Cuadros de Mando, Nexus Analytics y la empresa SAi realizó una demostración práctica de su CRM Goldmine con el ERP Nexus.

Lugar destacado tuvieron los distribuidores certificados de SIE en Madrid, Solusoft y STR, los cuales mostraron Nexus E-Commerce y Nexus OCR para introducción rápida de albaranes y facturas, respectivamente.

Microsoft también participó mostrando la nueva plataforma Windows 7 y sus ventajas y prestaciones a todos los asistentes.

En esta Convención el mensaje del fabricante se ha centrado en dos ejes básicos. Continuar confiando en el canal como el medio ideal de comercialización de la compañía y seguir en la línea de apoyo total para la generación de servicios de valor añadido y de nuevas oportunidades de negocio.





